

БИЗНЕС И БУХГАЛТЕРИЯ БЕЗ БУМАГ



контур.диадок

Денис Анатольевич Истомин

Главный бухгалтер

Проект компании



АО «Кировградский завод
твердых сплавов»

О компании

- Отрасль: цветная металлургия.
- География деятельности: Россия, ближнее и дальнее зарубежье.
- АО «КИРОВГРАДСКИЙ ЗАВОД ТВЁРДЫХ СПЛАВОВ» - лидер Российской твердосплавной промышленности.

Ситуация до перехода на ЭДО

- Число контрагентов **4 000** юридических лиц
- Объем входящего и исходящего документооборота в месяц - в среднем до **900**
- При этом исходящие документы многострочные со сложным наименованием товара

Пример: TP20AM DСMT-11T308 F3 (19 знаков)

Исходящий документооборот на бумаге:

- Документы формируются **ежеминутно**: счет-фактура и товарная накладная (или УПД).
- **8 человек** занято в цикле документооборота от формирования до отправки, включая согласование и подпись.
- **до 12 дней** занимает цикл документооборота от формирования документов до получения документов контрагентом.
- Себестоимость пакета документов: **до 35 руб.**
(из расчета 20 руб. конверт, 1-10 рублей бумага, печать информации 1-5 рублей. Работа офис-менеджера в расчет не включена)

Входящий документооборот на бумаге:

- В цикле документооборота от получения до возврата поставщику подписанных экземпляров было занято **по несколько человек от каждого отдела.**
- Входящий цикл документооборота занимал огромное количество времени.
- Документы возвращались поставщику Почтой России.

Задачи перехода на ЭДО

- Снизить затраты на документооборот
- Ускорить документооборот с контрагентами
- Снизить вероятность опечаток
- Исключить утраты, которые получали при работе с Почтой России

Критерий выбора оператора ЭДО

Хорошие отношения,
выработанные
годами работы в
других проектах

Цена

Интерфейс

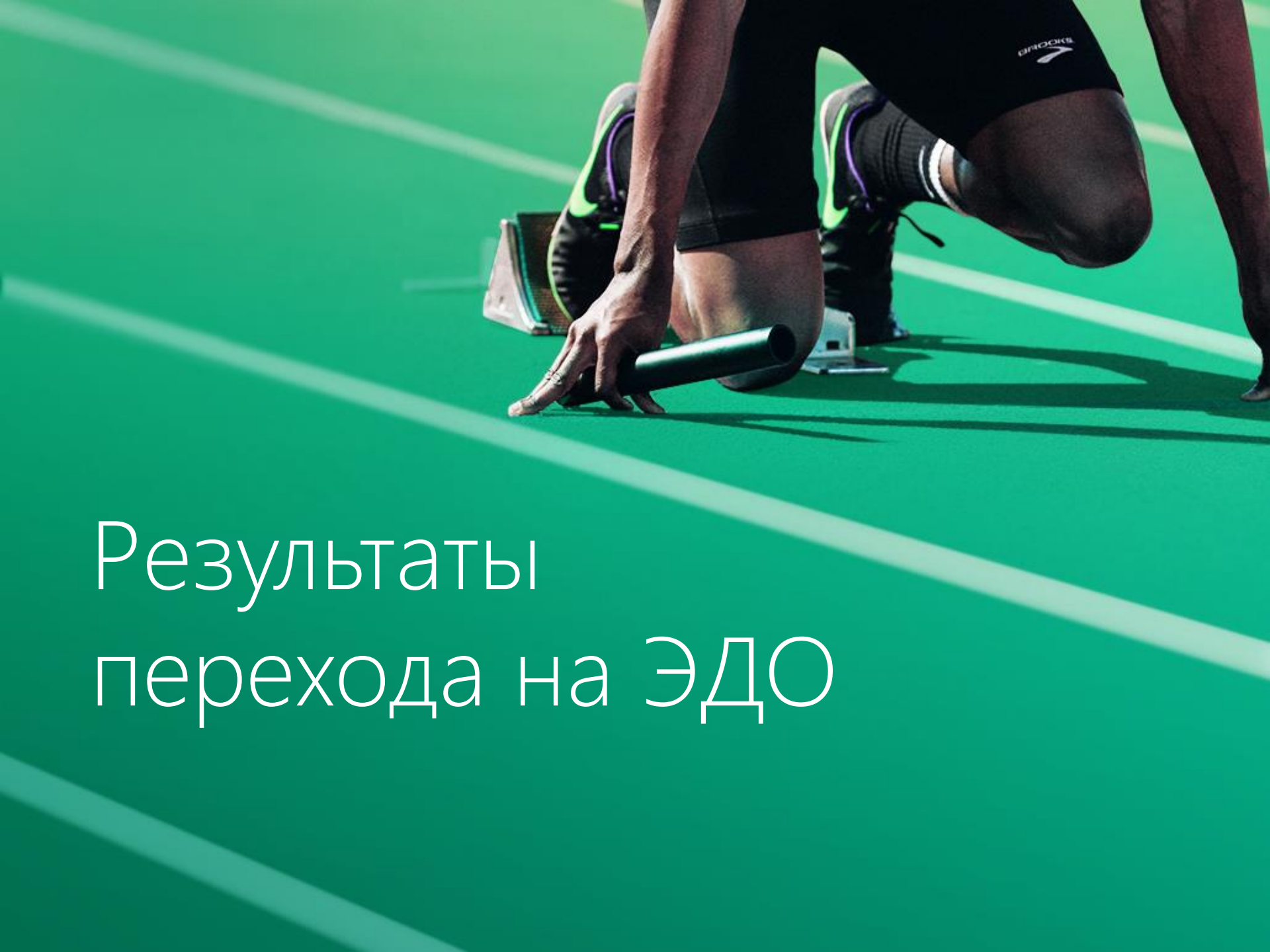
Как это работает? Интеграция

- Компания использует учетную систему собственной разработки
- Потребовалась:
 - доработка учетной системы компании,
 - доработка решения со стороны Диадок

По исходящему трафику - коннектор, по входящему используется веб-версия.

Срок внедрения:

Запустили и сразу приступили к работе.



Результаты перехода на ЭДО

Результаты перехода на ЭДО

1 500 контрагентов перешли на ЭДО

300-400 исходящих электронных документов
ежемесячно

400- 500 входящих электронных документов
ежемесячно

Схема электронного документооборота:

Для исходящих документов:

Менеджер нажимает кнопку, старший менеджер другую кнопку для подписи. Всё 😊

Для входящих документов:

Используется веб-версия, роль администратора системы взял добровольно на себя главбух (отправляет на согласование, отслеживает, напоминает о необходимости подписать).

Получена
эффективность

Многokратно

сократился срок
согласования документа

Затраты на
документооборот
снизились в **3 раза**

Трудозатраты также снижены
значительно

Планы по развитию ЭДО и подключению контрагентов:

Ежедневно развиваем и работаем персонально с каждым покупателем и продавцом.
Ежедневно рассылаем приглашения.

Спасибо за интерес к ЭДО!

Денис Анатольевич Истомин

Главный бухгалтер

контур.диадок

Проект компании
 СКБ Контур